

## ■ NEGOCIOS INTERNACIONALES

### PERFIL

Emprender y gerenciar empresas internacionales. Se constituye como un profesional especializado en los negocios de importación y exportación, transporte, licencias y franquicias, operaciones llave en mano, contratos gerenciales y de inversión directa y de cartera en países previamente seleccionados.



### ROLES Y CARGOS

Director de Alta Dirección y Gerente general de organizaciones internacionales, con visión estratégica global, sean de índole lucrativa o no, de propiedad privada o pública, de cualquier dimensión o complejidad, y con actuación en mercados nacionales o internacionales.

Gerente de las áreas o divisiones organizacionales, especialmente aquellas relacionadas con la implementación de las estrategias internacionales en las funciones de marketing, potencial humano, producción y operaciones, logística, finanzas y en los negocios internacionales de importación y exportación.

Gerente de apoyo a la alta dirección, gerencia general y gerentes divisionales en las áreas técnicas de planeamiento estratégico internacional, diseño de estructuras y organización estratégica, dirección y conducción de recursos humanos multiculturales, coordinación e funcionamiento integral de la empresa, supervisión y control estratégico y operativo de la organización.

Analista o experto en dirigir y promocionar planes de negocios internacionales, creación, reestructuración de empresas y organizaciones en general.

### AMBITO LABORAL

- \* Empresas multinacionales
- \* Gobierno Central y dependencias
- \* Gobiernos regionales y municipales
- \* Organizaciones mundiales
- \* Organizaciones no gubernamentales
- \* Representación internacional
- \* Promoción de empresas
- \* Consultoría independiente
- \* Investigación en la especialidad